

## 真正聪明的人 不会让别人吃亏(图)

【阿波罗新闻网 2017-04-08 讯】



### 01

过年过后，夏磊抽空换了部新车。

他有个大学同学小王，两人住在同一个区域，相互间偶有往来。

月初，小王打电话给夏磊，说他要接待个重要的朋友，自己的车比较旧，不体面，而夏磊的车刚买不久，档次也高，问他能否帮忙互换一周。

夏磊是个爽快人，一口答应当晚就换。他看看汽油不多了，拐道先去加满油，然后把车开到小王家楼下，开着小王的旧车回去了。

一周后，夏磊特意去洗车场把小王的车清洗干净，把油箱加满，按约定再次来到小王家楼下。

夏磊的车就停在一边，车身蒙着厚厚一层灰，车体下端还溅满了泥水点子，丝毫看不出这是辆刚买不久的车。

小王讪讪笑道，忙着陪朋友，都没顾上帮你洗车。

夏磊说没关系，自己回去时顺道去洗一下就好。从小王手里拿过车钥匙，一发动，车子发出请速添加燃料的警示信号。定睛一看，是汽油快见底了。

他没有表露出一丝不悦，心里明白了为啥这么多年小王在同学中不招人待见的原因了。心眼小的人，天地大不了。

爱占小便宜的人，貌似很聪明，到最后往往聪明反被聪明误。

他们在与人的交往中，往往贪图眼前一点小小的利益和实惠，却可能因而失去了做人的诚信与尊严，时间长了就没有人再愿意跟他交往了。

多少好事，往往就毁在这种伪聪明上，放长远来看，其实还是傻。

### 02

夏磊毕业后自主创业，开了一家广告公司，做得有声有色。

他人缘很好，在朋友圈中有口皆碑。

微信群里，他是发红包最多的那个；朋友聚会，他也是主动买单次数最多的；谁介绍生意给他，事成之后他一定不会忘记答谢对方。

与人合作，他信守承诺，有时候宁可自己少赚一点，也不会让合作伙伴吃亏。所以，公司的回头客很多，老客户们也很乐意主动给他介绍

新客户。

他公司的员工，好几个都是从公司初创时期跟着他到现在的。在这个缺乏诚信的时代，又处于员工流失率很高的广告行业，他的员工队伍却非常稳定。

他说，做生意要放得下架子，放得下面子；能吃苦，也能吃亏。先想着吃亏，机遇才会光顾。

夏磊的妈妈从小教导他，宁可吃亏，也不要占便宜。能吃亏的人，人缘必然好。人缘好的人，机会自然多。

当然，这中间也少不了像小王那种以为他傻的人，会来沾点小便宜。只要不是原则性问题，他也不介意，更不会去点破。只是，他也不会给他们介绍朋友或生意，怕坏了自己的口碑。

### 03

扬州八怪之一的郑板桥，曾经说过两句流传至今的至理名言，一句是“难得糊涂”；另外一句就是“吃亏是福”。

左宗棠说过：“与人共事，要学吃亏。”古往今来，成功者都是懂得付出，懂得吃亏的人。

与人为善，有时候就是善于吃亏。善于吃亏的人，其实是有格局，有智慧的人，他们不计较眼前的蝇头小利，不会在乎表面上的吃亏，而是能放眼未来，看重的是长远的互惠互利。

他们貌似吃亏，实质上也没有真正的吃亏多少。人生没有无缘无故的失去和得到，这次失去一些利益，下次一定得回一个机会。

而那些不能吃亏的人，心胸狭窄，斤斤计较，反而会舍本逐末，因小失大。

所以，真正聪明的人，不会占别人的便宜，更不会让别人吃亏。

[阿波罗网](#)责任编辑：宋云 来源：简书

本文URL: <http://https://www.aboluowang.com/2017/0408/909631.html>

[郑重声明: 新闻和文章取自世界媒体和论坛, 本则消息未经严格核实, 也不代表《阿波罗网》观点。]